

INDICADORES ECONÔMICOS

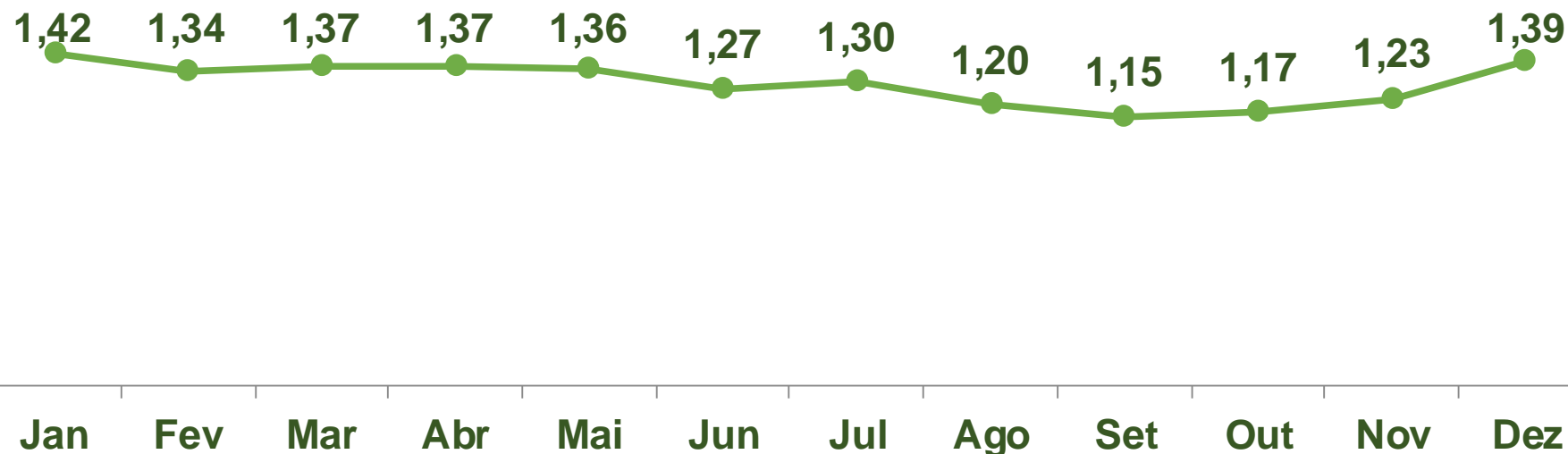
ANO 2023

RN 518



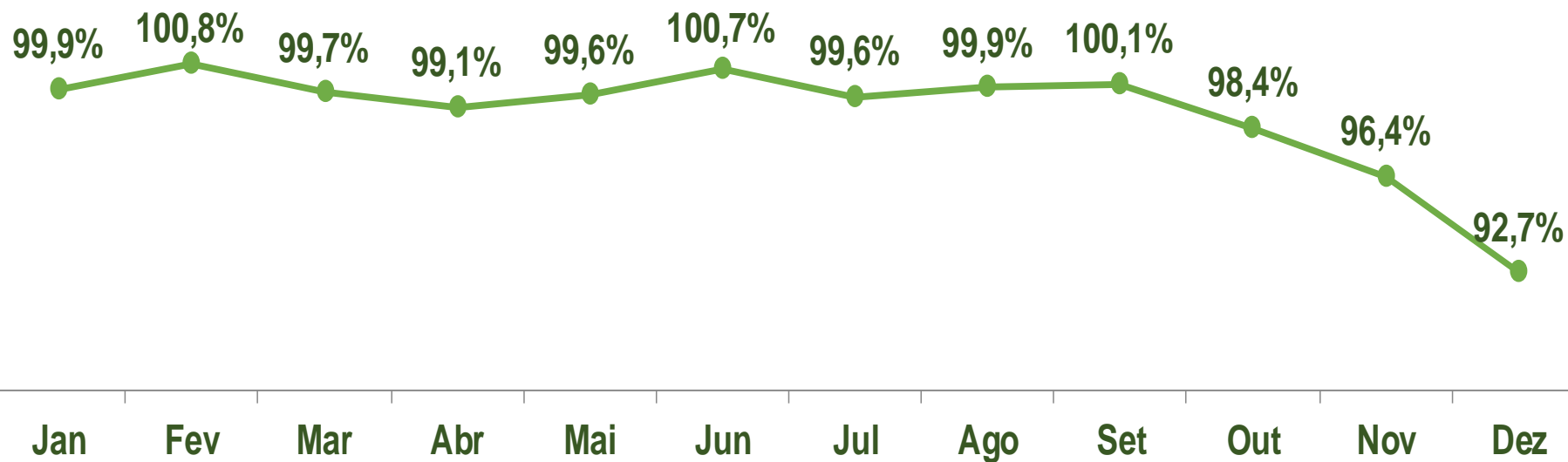
ILC – ÍNDICE DE LIQUIDEZ CORRENTE

O ILC mede a liquidez e capacidade de pagamento de curto prazo (12 meses) da cooperativa. Ele pode ser utilizado para identificar desequilíbrios financeiros entre ativos e passivos de curto prazo. **Quanto maior, melhor!**



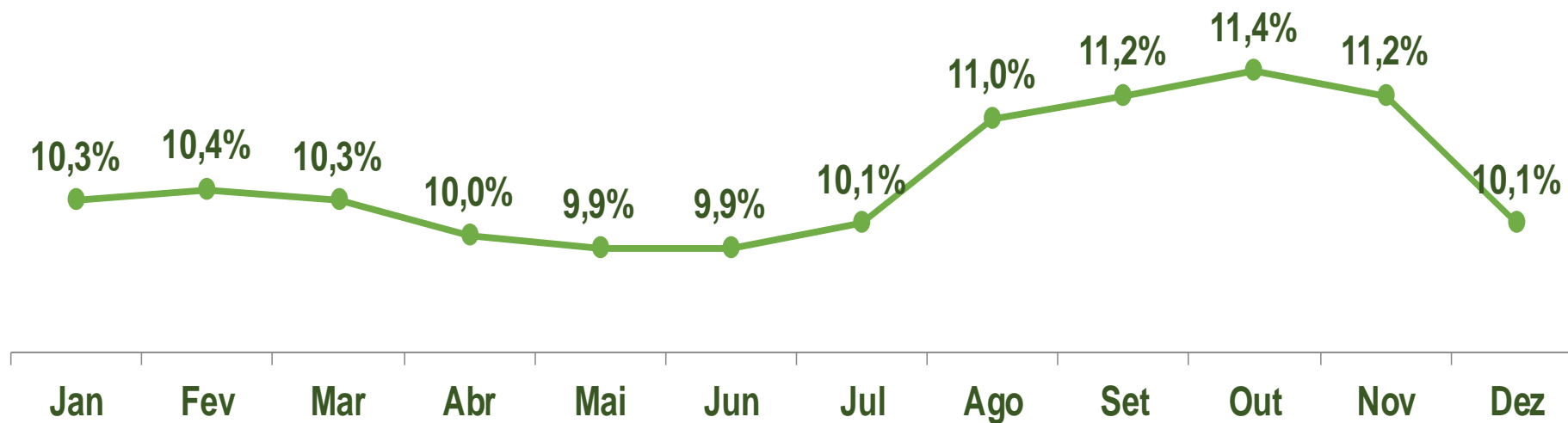
IS – ÍNDICE DE SINISTRALIDADE

Indicador é utilizado para medir o quanto de despesas assistenciais foram incorridas em relação ao faturamento para atendimento aos beneficiários das operadoras. **Quanto menor, melhor!**



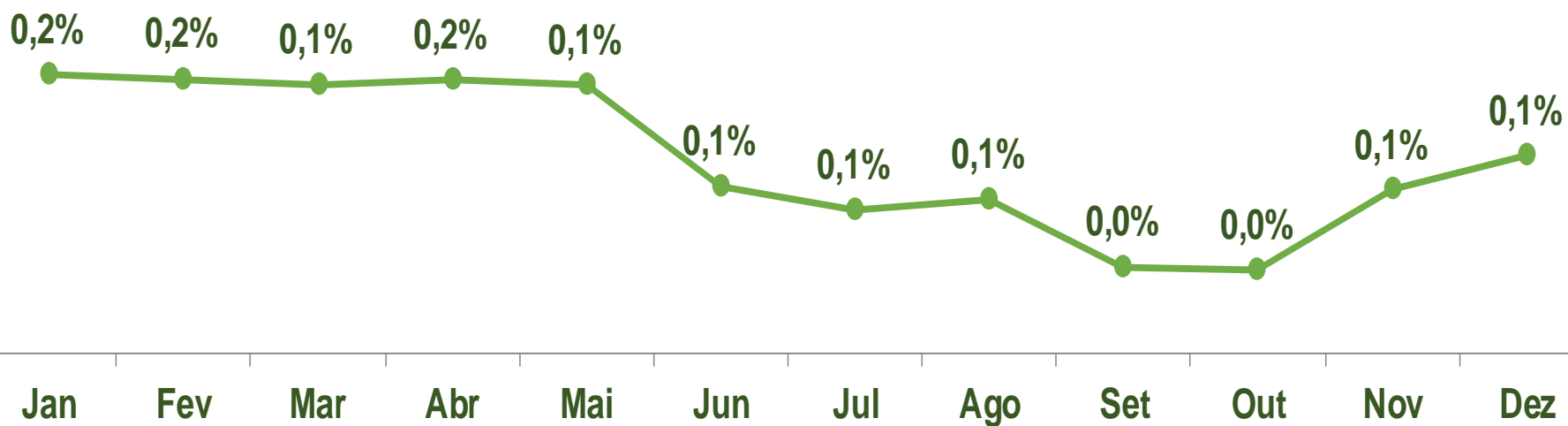
IDA – ÍNDICE DE DESPESAS ADMINISTRATIVAS

Mede a relação entre as despesas administrativas e as receitas (contraprestações efetivas) com operações de planos. O indicador pode ser usado para avaliar a representatividade das despesas administrativas em relação às receitas com operações de planos de saúde. **Quanto menor, melhor!**



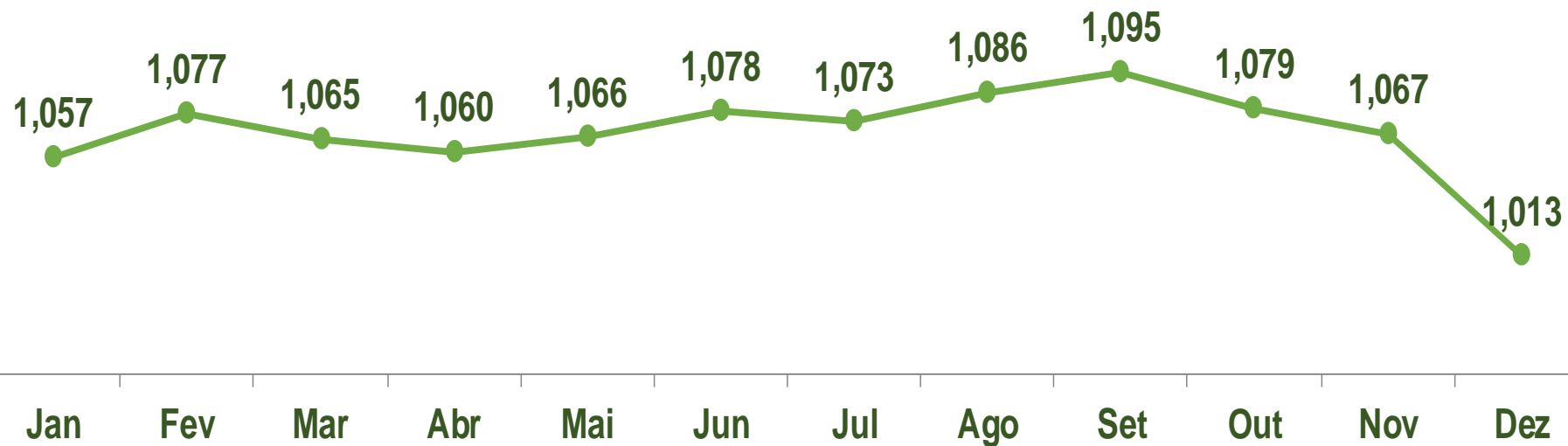
IDC – ÍNDICE DE DESPESAS COMERCIAIS

Mede a relação entre as despesas comerciais e as receitas (contraprestações efetivas) com operações de planos. O indicador pode ser usado para avaliar a representatividade dos gastos de comercialização em relação às receitas com operações de planos de saúde, verificando o tipo de relação da operadora com o setor de vendas e a relação com administradoras de benefícios. **Quanto menor, melhor!**



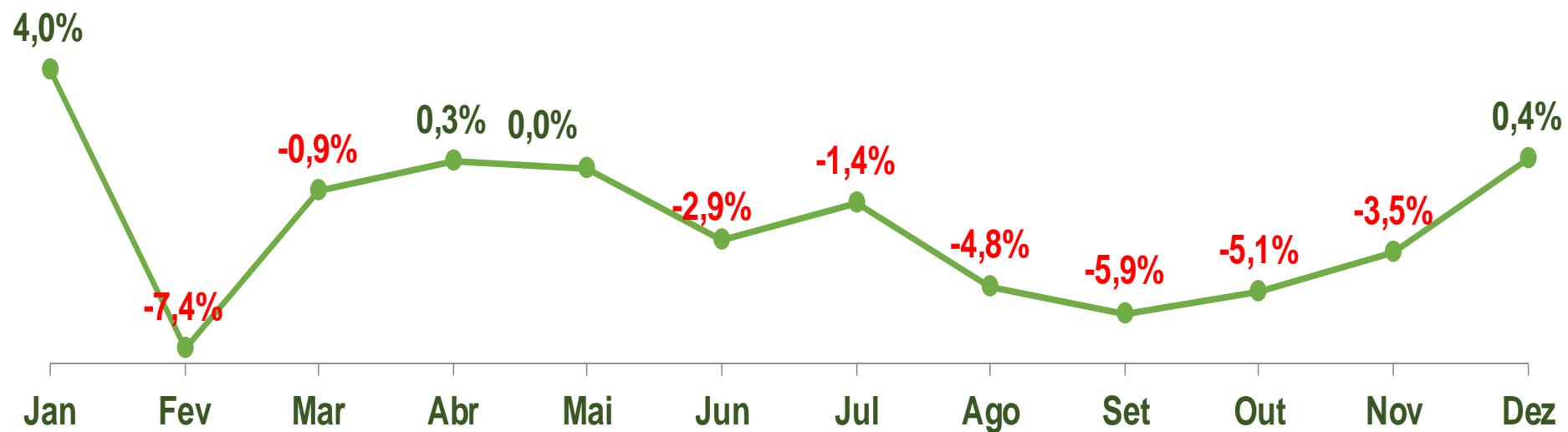
ICO - ÍNDICE COMBINADO OPERACIONAL

O ICO ou DOP, de maneira geral, demonstra o performance a operadora considerando sua operação com planos de saúde e outras operações não relacionadas com planos. **Quanto menor, melhor!**



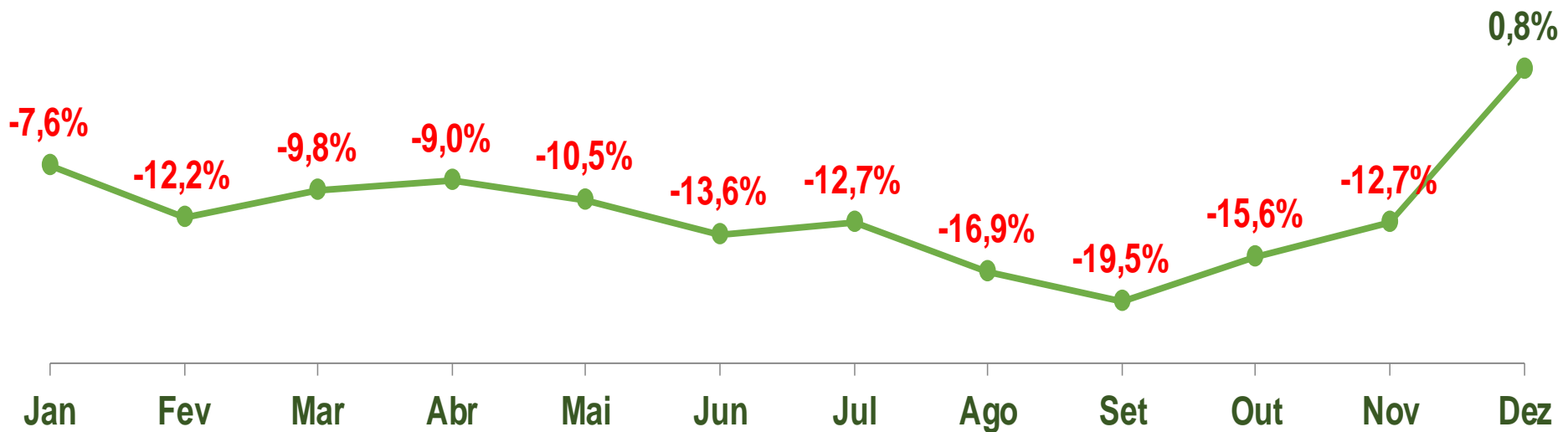
MRL – MARGEM DE RESULTADO LÍQUIDO

Indicador demonstra o resultado líquido da cooperativa (sobras ou perdas) no período analisado, quando somadas todas as receitas e subtraída todas as despesas. **Quanto maior, melhor!**



ROE – RETORNO SOBRE O PATRIMONIO LÍQUIDO

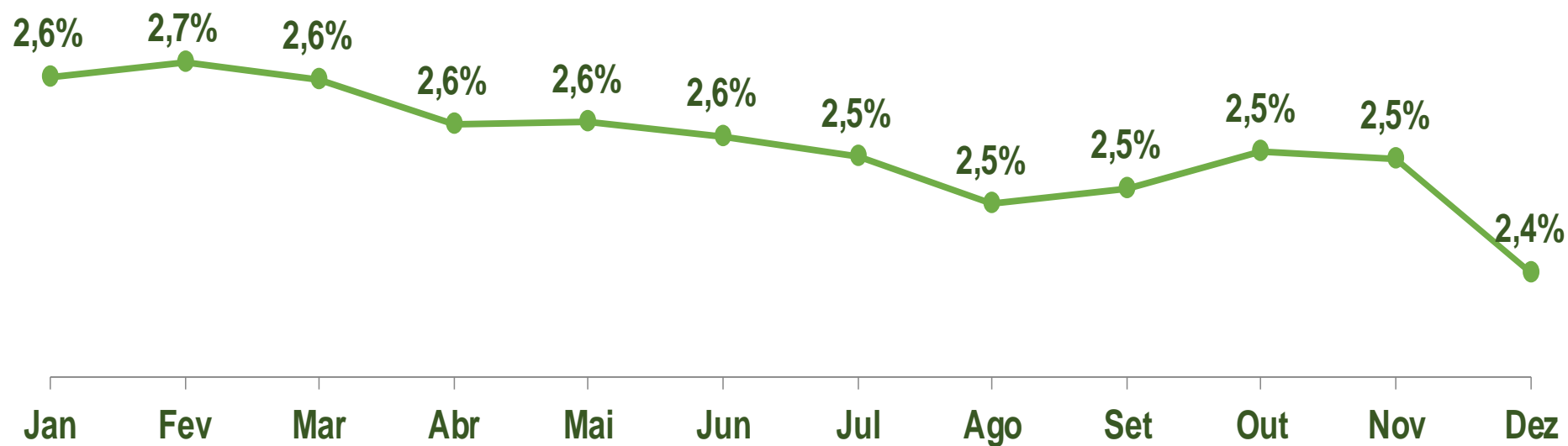
Mede a relação entre o Resultado Líquido e o Total do Patrimônio Líquido. Este índice determina a remuneração do capital próprio aplicado na operadora. É importante para que os acionistas/investidores tenham ciência de qual o rendimento oferecido pela operadora. **Quanto maior, melhor!**



IRF – ÍNDICE DE RESULTADO FINANCEIRO

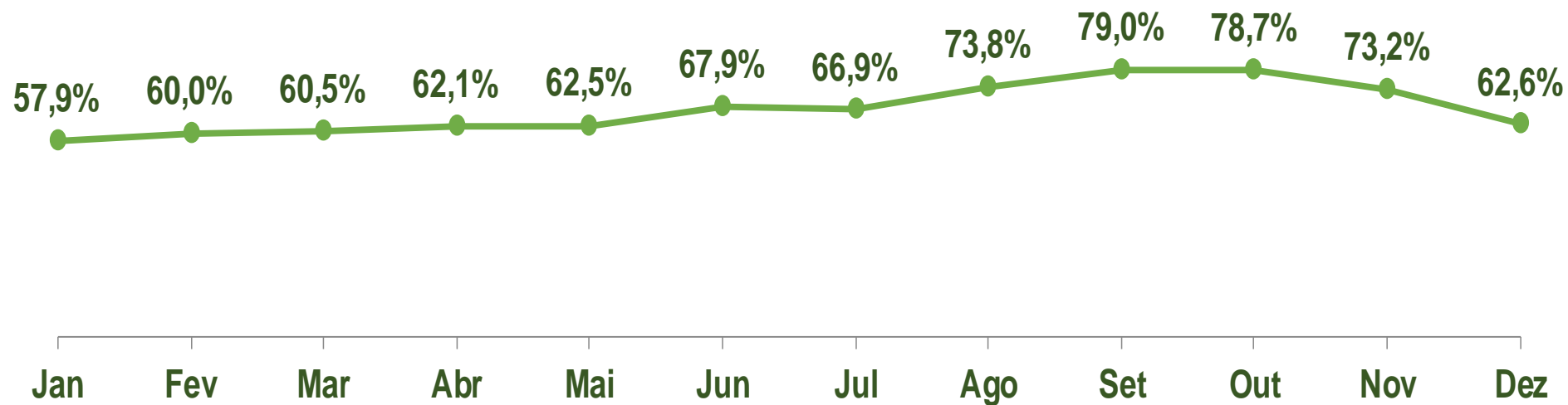
Demonstra o percentual de sobra do resultado financeiro líquido. O indicador pode ser usado para medir o desempenho do resultado financeiro líquido obtido, avaliando o impacto dos rendimentos das aplicações financeiras, bem como dos juros das operações financeiras contratadas ou por conta de pagamentos em atraso.

Quanto maior, melhor!



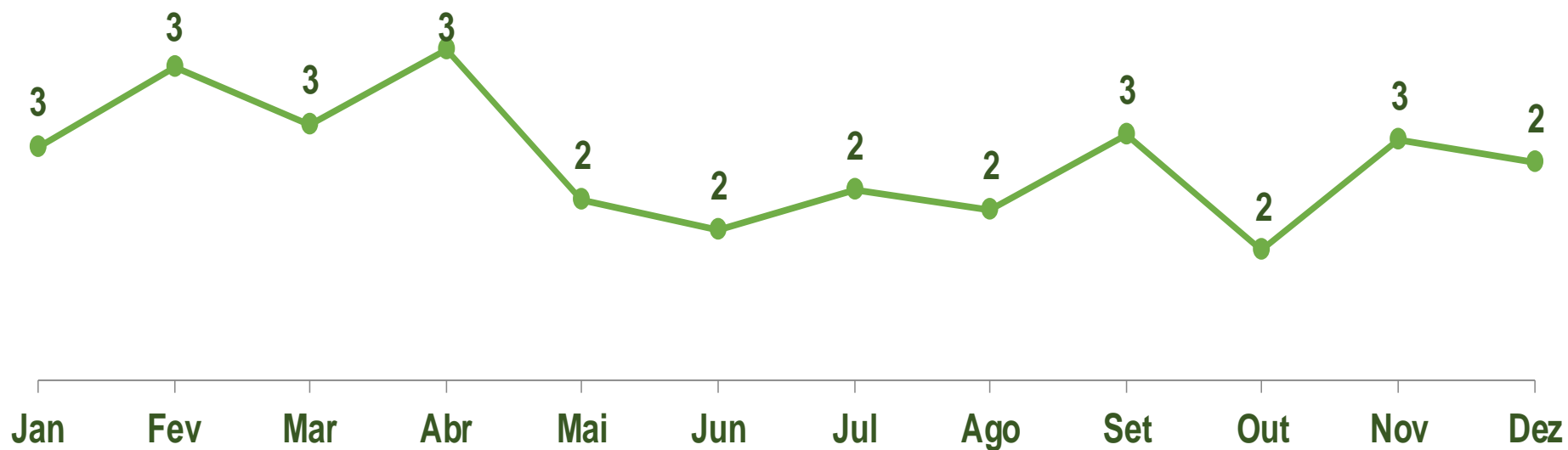
ICT - ÍNDICE DE GARANTIA DE CAPITAL DE TERCEIROS

Mede a relação entre o total do passivo, diante do patrimônio líquido. O objetivo é levantar a proporção entre o capital próprio e o capital de terceiros, que visa analisar a forma de obtenção e aplicação de recursos adotada pela empresa.



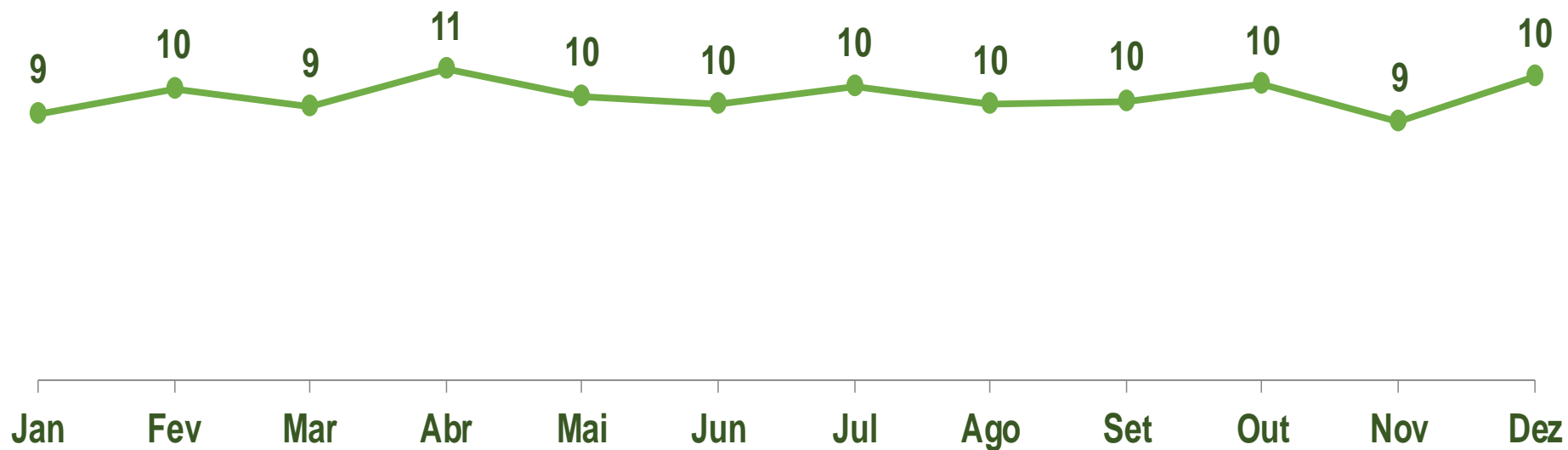
PMCR - PRAZO MÉDIO DE CONTRAPRESTAÇÕES A RECEBER

O indicador mede o prazo médio, em dias, que as operadoras demoram para receber os créditos de operação de planos de saúde de seus clientes. Também pode ser analisado para avaliar possível inadimplência ou ausência de constituição de Provisão para Perdas.



PMPE - PRAZO MÉDIO DE PAGAMENTO DE EVENTOS

O indicador mede o prazo médio, em dias, que as operadoras demoram para pagar os prestadores de serviços assistenciais (rede credenciada, intercâmbio, cooperado, etc). Também pode ser utilizado para analisar possíveis inadimplências ou atrasos nos pagamentos aos prestadores.



IVC - ÍNDICE VARIÁVEL DE CUSTOS ASSISTENCIAIS

Indicador é utilizado para se verificar a variação da despesa per capita no período de um ano. Pode ser utilizado para se comparar, por exemplo, com o índice de variação das receita de contraprestação no mesmo período ou com a inflação médica, por exemplo.

